



NEW START CONSULTING®

Cabinet spécialiste du Recrutement, intégration, Audit, Formation, Optimisation, Organisation, Développement et Performances Commerciales.



RECRUTE

Notre client est un « grossiste indépendant », créée il y a 40 ans sur la Normandie et qui distribue du matériel électrique destiné aux installations tertiaires, résidentielles et industrielle.

Il a connu un fort développement sur la Normandie ces dernières années, suite à l'évolution de son équipe commerciale comme de sa structure logistique.

Nous recherchons dans le but de poursuivre ce développement :

UN TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)



Votre mission :

Elle sera orientée prospection terrain, développement commercial et fidélisation clients.

Vous aurez à établir vos propositions commerciales et vos devis.

Vous interviendrez sur les départements du Calvados (14 et 27).

Vous aurez « de préférence » une connaissance du marché sur le secteur géographique.

Avec « de préférence » une formation technique / commerciale, vous aurez acquis une confortable expérience en tant que commercial-e itinérant auprès d'une clientèle de professionnels (électriciens, Sté de maintenance et/ou industrie, mais également, des clients comme (hôtellerie, commerces, grande distribution, hôpitaux)

La relation client n'a pas de secret pour vous, et vous avez une affinité pour les produits techniques et innovants.

Vous êtes également reconnu(e) pour votre autonomie et vous avez le sens du résultat, celui du challenge comme de l'atteinte des objectifs.

Devant vos clients, vous aurez principalement le rôle de conseil quant au choix de nos produits performants.

En liaison directe avec votre chef des ventes, vous profiterez également du support d'une équipe commerciale sédentaire et vous bénéficierez d'outils informatiques, dernière génération, pour travailler.

Vos responsabilités :

Sur votre secteur, vous mettrez en place votre propre plan d'actions commerciales, en ligne bien sûr, avec la stratégie de l'entreprise.

Vous réaliserez votre objectif de chiffre d'affaires dans le respect des marges.
Vous identifierez et prospecterez de nouveaux clients, pour développer votre portefeuille.

Vous fidéliserez le portefeuille clients de professionnels, composé d'installateurs électriciens tout en étant force de propositions face à leurs problématiques et en leurs assurant la promotion de nos nouveaux produits.

Vous créez une véritable relation de confiance et de partenariat avec vos clients et prospecterez en les conseillant sur les produits, comme sur leur mise en œuvre.
Vous analyserez les résultats de votre secteur et apporterez les actions correctives si nécessaire.

Vous organiserez vos tournées et rédigerez vos reportings.
Vous entretiendrez des relations de confiance, avec l'ensemble de l'équipe

Votre contrat :

CDI à temps plein
Votre salaire : 2000€ brut + Variable mensuel + Primes annuelles + Mutuelle Salaire
moyen annuel : 25 000€ à 35 000€

Vos outils :

Véhicule, téléphone, pc portable....
Prise de poste :

Au plus tôt sur 2er trimestre 2021

Merci d'envoyer par mail votre CV à jour et lettre de motivation à :

newstartconsulting@bbox.fr à l'attention de : Mr ROUET Guy



