



### **L'Entreprise :**

Implantée dans les principales villes de l'Occitanie & des Landes, sa compétence est d'accompagner les acteurs économiques, au travers de campagnes de communication, d'information et de très grandes qualités, sur des supports : "fixe, mobile, digital & numérique". Elle est également un des leaders de la Communication Extérieure.

### **Poste :**

Son objectif d'aujourd'hui, est de renforcer plus encore sa présence sur le département des Pyrénées-Orientales, et pour cela elle recherche :

**Un Attaché -Commercial Terrain (H/F) en CDI**, avec (de préférence) un niveau "**Bac à Bac+2**" et une réelle expérience (**3 à 5 ans**) dans la fonction Ciale.

Vous l'aurez acquise (de préférence) dans des secteurs comme « Journaux, Gratuits, Radio, Transport, PQR, Affichage, Média » et avez la maîtrise des outils informatiques : POWER POINT / WORD / EXEL.

### **Missions :**

- Prospection des futurs clients selon les cibles définies avec votre Dir Cial.
- Création et fidélisation du portefeuille, en développant les opportunités grâce à votre force de proposition.
- Accompagnement du graphiste dans la définition, réalisation des BAT clients.
- Développement du parc "mobiliers" sous tous ses formats, au travers de contrats.
- Accompagnement des sous-traitants dans le suivi des implantations.
- Suivi des budgets alloués par le Dir Cial.
- Gestion du déroulement des opérations, analyse et présentation des retours clients.
- Réalisation de votre reporting journalier auprès de la Direction Cial.

### **Qualités :**

Imaginatif - Autonome - Conquérant - Compétiteur - Réseuteur.

### **Votre poste :**

Rattaché au Dir Cial pour les missions affectées à la fonction, et devrez avoir une bonne connaissance du Dépt des Pyrénées-Orientales, afin d'y rencontrer tous les acteurs économiques.

Prêt à vous impliquer dans cette belle aventure humaine au sein d'une belle entreprise à taille humaine, reconnue et avec des professionnels dans un secteur en pleine expansion ? alors elle saura vous offrir une belle opportunité de progression.

**Rémunération :**

Fixe + Variable + Primes (Fixe + % sur CA réalisé + Primes sur baux).

**Outils :**

Tous les Outils d'aide à la vente (PC portable + Imprimante + Fournitures de bureau, + Tél portable, + avance / Frais et remboursement Frais « au réel » sur justificatifs et sur base des critères de l'entreprise + Mutuelle entreprise + Véhicule de fonction).

**Date limite de candidature :** 10/04/2022

**Date de début prévue :** Dès que possible

**Type d'emploi :** Temps plein, CDI

**Salaire Annuel :** de 36 000 € à 50 000 €

